



**À L'ESCA,
PRENEZ VITE DE LA HAUTEUR!**

FINANCEMENT

Possibilité de financement à taux conventionnés avec la Société Générale.

DOSSIER DE CANDIDATURE

Dossier d'inscription accompagné de :

- 2 copies certifiées conformes du Bac et du diplôme supérieur (avec 2 copies certifiées conformes du diplôme traduit)
- 2 extraits d'acte de naissance
- 2 CV
- 4 photos d'identité
- Attestation(s) de travail
- 2 copies certifiées conformes de la C.I.N

**BAC + 4
BUSINESS
MANAGER**

DONNEZ DU SENS À VOTRE POTENTIEL

Face à des mutations de plus en plus importantes et rapides sur les plans structurels, économiques et technologiques, la plupart des techniciens et des employés doivent apprendre à voir l'entreprise sous un nouveau jour. Aujourd'hui, grâce au partenariat entre l'**ESCA Ecole de Management** et **Grenoble Ecole de Management (Groupe ESC Grenoble)**, le programme Business Manager va vous permettre d'accéder à de réelles fonctions d'encadrement et à votre entreprise d'optimiser son potentiel.

Cette formation permet de mieux comprendre l'entreprise dans sa globalité et d'assimiler les nouveaux outils et méthodes de management et acquérir ainsi de vraies capacités de leadership pour évoluer au sein de son entreprise.

OBJECTIFS

Le programme Business Manager a été conçu sur mesure pour aider l'entreprise à renforcer sa créativité et à faire de chaque individu le moteur de la réussite collective.

Ce programme permet aux directeurs des ressources humaines ou aux responsables de formation de faire évoluer les comportements et les compétences pour anticiper les changements et opérer leur optimisation. Il permet également aux participants d'acquérir rapidement les connaissances et de développer les compétences indispensables au manager moderne.

A l'issue de la formation, le diplômé maîtrise parfaitement tous les moyens de la fonction d'encadrement et de la gestion d'équipe. Il sait situer avec précision son action et sa contribution à la gestion d'une organisation, dans une démarche globale de changement.

CONDITIONS D'ACCÈS

Ce programme est ouvert aux diplômés :

- **Bac + 3** avec un minimum de **deux** années d'expérience professionnelle.
- **Bac + 2** avec un minimum de **trois** années d'expérience professionnelle probante. Les candidats Bac + 2 seront soumis à la **VAE** (Validation des Acquis de l'Expérience).

SÉLECTION

- Etude de dossier (avec validation des acquis de l'expérience pour les Bac + 2) + entretien.

DURÉE ET RYTHME DES ÉTUDES

- 12 mois en mode formation continue.
- 2 soirs par semaines et les samedi.

PARTENARIAT

Le programme Business Manager est le fruit du partenariat entre l'ESCA Ecole de Management et Grenoble Ecole de Management (Groupe ESC Grenoble). Les lauréats obtiennent le diplôme Business Manager de Grenoble Ecole de Management homologué niveau II.

Ce diplôme équivalent à Bac + 4 donne la possibilité de suivre un Master.

PROGRAMME

Volet 1

Fondements de la Gestion

Performance Personnelle

Atelier de communication théâtrale
Efficacité individuelle, affirmation de soi et argumentation

Management et Gestion des Ressources Humaines

Fondamentaux du management
Animation d'équipe et développement de la performance collective
Droit social et droit du travail

Management et Stratégie d'Entreprise

Environnement de l'entreprise
Gestion de projets
Marketing
Stratégie
Approche internationale des organisations

Gestion de l'Entreprise

Tableaux de bords financiers
Simulation de gestion
Contrôle de gestion

Anglais des Affaires

Méthodologie

Volet 2

Approfondissements Sectoriels

Management Général d'Entreprise

Création et gestion multidimensionnelle d'entreprise
Communication avec l'ensemble des acteurs d'une organisation
Pilotage de la performance

Développement Commercial & Marketing

Organisation et animation de l'équipe commerciale
Elaboration de la stratégie et du plan d'action commercial
Etude et Plan marketing

Achats

Organisation du processus d'achat
Négociation et gestion des achats & approvisionnements
Développement des achats internationaux

Ingénierie d'Affaires

Le besoin client
L'élaboration d'une solution technologique répondant au besoin client
Négociation et conclusion d'une affaire

Création ou Reprise d'Entreprise

Business plan : Financement, statuts, formalités, étude de faisabilité,...

Ressources Humaines

Mission Professionnelle

Mission en Entreprise

Mémoire de Mission



